

**Workshop: Markteinstieg in Russland – Marktchancen und –potenziale**  
**Mittwoch, 19.02.2020 von 13 bis 18 Uhr**  
**Lindner Congress Hotel, Berliner Platz 1, 03046 Cottbus, Raum Coesibus**

Programmablauf

Ansprechpartner: Nataliia Ruda, IHK Cottbus, ruda@cottbus.ihk.de

Mittwoch, 19.02.2020		
13:00 Uhr	<b>Begrüßung</b> <i>Marcus Tolle, IHK Cottbus</i>	Lindner Congress Hotel Berliner Platz 1, 03046 Cottbus
13:10 Uhr	<b>Panel I: Geschäftschancen und Markteintrittsstrategien</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Aktuelle Wirtschaftsentwicklung. Chancen und Herausforderungen für deutsche Unternehmen.</b> <i>Matthias Schepp, Vorstandsvorsitzender, Deutsch-Russische Auslandshandelskammer</i></li> </ul>	
13:50 Uhr	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Geschäftspartnersuche und Geschäftsanbahnung</b> <i>Dr. Andrea Gebauer, Repräsentantin Deutschland, Deutsch-Russische AHK</i></li> <li><i>Marina Kalintseva, Repräsentantin Russland, IHK Cottbus-AHK Russland</i></li> </ul>	
14:30 Uhr	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Branchentrend und Marktperspektiven</b> <i>Edda Wolf, Germany Trade &amp; Invest</i></li> </ul> <p><b>Diskussionsrunde: Markteinstieg und Vertrieb – Fragen und Antworten</b></p>	
14:40 Uhr	<b>Praxisbeitrag: Erfolgreiche Geschäfte in Russland – geht das?</b> <b>Diskussion, Fragen und Antworten</b> <i>Bert Böhme, Kjellberg Vertrieb GmbH</i>	
15:15 Uhr	<b>Pause und Vernetzung</b>	
15:45 Uhr	<b>Panel II: Sichere Vorbereitung und Abwicklung des Geschäftes</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Geschäftspartnerprüfung und Compliance. Vertragsverhandlung und –gestaltung. Lokalisierungsanforderungen für deutsche Unternehmen in Russland.</b> <i>Tanja Galander, PwC Berlin</i></li> </ul>	
16:30 Uhr	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Produktzulassung und Zertifizierung</b> <i>Marianne Wedel, EAC Certification Experts GmbH</i></li> <li>▪ <b>Digitale Warenkennzeichnung</b> <i>Edda Wolf, Germany Trade &amp; Invest</i></li> </ul>	



17:00 Uhr	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ <b>Absicherung, Finanzierung und Schutz vor Zahlungsausfällen</b> <i>Igor Sufraga, Euler Hermes AG Berlin</i></li></ul>	
17:20 Uhr	<p><b>Panel III: Welche Unterstützung beim Russlandgeschäft kann ich erhalten?</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ <b>Unterstützungsangebote der IHK Cottbus</b> <i>Nataliia Ruda, IHK Cottbus</i></li></ul>	
17:35 Uhr	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ <b>Managerfortbildungsprogramm Russland</b> <i>Andrea Eles, Deutsche Gesellschaft für internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH</i></li></ul>	
17:50 Uhr	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ <b>Abschlussdiskussion</b></li></ul>	