



# Offizieller Start des Projektes „Russian Desk“

19. Februar 2020, Cottbus



WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG FÜR  
DEN LANDKREIS SPREE-NEIßE

Fördern. Vernetzen. Wachsen.



## Tagesordnung

- TOP 1      deutsch-russische Handelsbeziehungen
- TOP 2      IHK-Blitzumfrage „Markteinstieg in Russland“
- TOP 3      Vorstellung des Projektes „Russian Desk“
- TOP 4      Vorstellung Kooperationspartner des Projektes „Russian Desk“

## Daten und Fakten

- Deutschland bleibt zweitwichtigster Handelspartner Russlands (in Mrd. Euro)**

		2016	2017	2018	2019*
1	China	59,7	77,0	91,7	70,3
2	Deutschland	36,8	44,2	50,5	34,3

- Bilateraler Handel: Russland – Deutschland (in Mrd. Euro)**

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019 Jan. - Mai
Ausfuhr (nach D)	27,9	27,9	22,8	19,2	22,8	28,9	18,3
Einfuhr (nach RUS)	28,5	24,8	18,4	17,6	21,4	21,6	16,0
Handelsumsatz	56,4	52,8	41,3	36,8	44,2	50,5	34,3

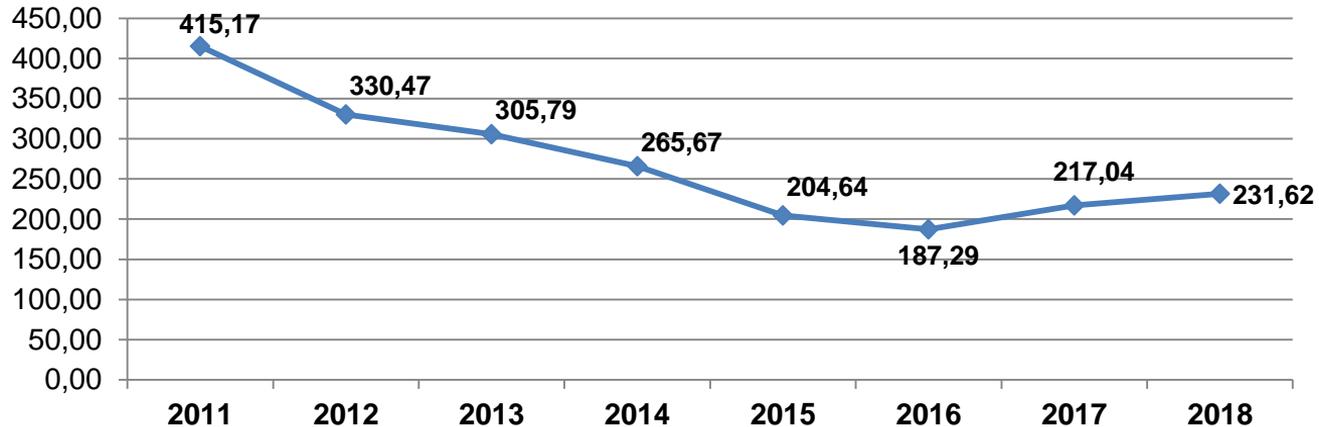
\*Umgerechnet nach Euro-Referenzkursen der Europäischen Zentralbank  
 Quellen: Zolldienst RF

## Eckdaten Brandenburg für 2018

- **Einfuhren Brandenburg:**  
5,02 Milliarden Euro (vor allem Gas, Öl, Rohstoffe)
- **Ausfuhren Brandenburg:**  
232 Millionen Euro

## Ausfuhren nach Russland

### Brandenburger Ausfuhrumsatz nach Russland in Mio. Euro



## Wichtigste Branchen

- Maschinen
- Anlagentechnik
- Kraftwagen
- Kraftwagenteile
- elektrotechnische, chemische und pharmazeutische Erzeugnisse
- Gummi- und Kunststoffwaren
- Futtermittel

## Bals Elektrotechnik GmbH & Co. KG

- Umsatz im 2019 ca. 57. Mio. Euro
- Mittelständisches Familienunternehmen
- Gründungsjahr 1957 – über 60 Jahre führendes Unternehmen für innovative Produkte aus den Bereichen Elektrotechnik und Elektromobilität
- Seit über 20 Jahren erfolgreich auf dem russischen Markt
- **Umsätze mit Russland im Jahr 2019 haben sich versiebzehnfacht**
- 2020 – 2021 erwartete **Zunahme von 10% bis 12%** des Russlandgeschäftes





# IHK-Blitzumfrage „Markteinstieg in Russland“

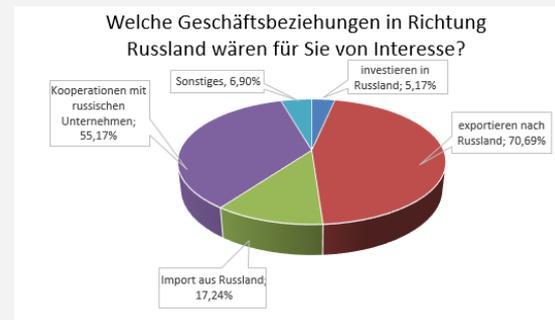
Marcus Tolle

## Zukünftige Prognose der Kooperation und Geschäftsfelder am russischen Markt

- 54 % der Unternehmen wollen ihre Aktivitäten in Russland ausweiten
- 33 % der Unternehmen wollen ihre Aktivitäten auf gleichem Niveau fortführen

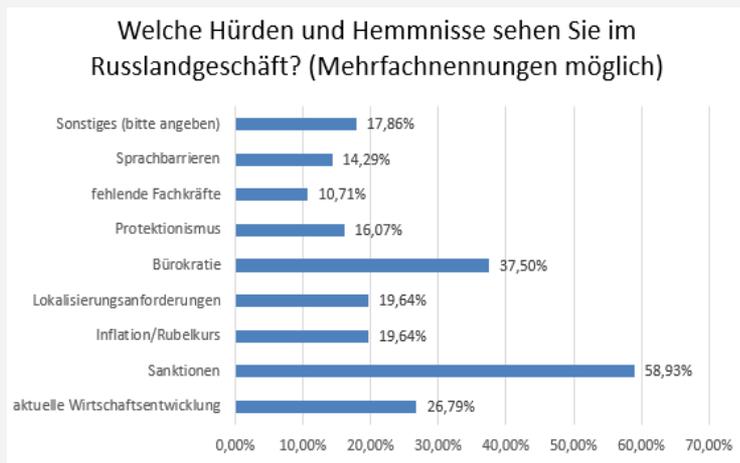


- Das Interesse an Exportgeschäften ist am größten – knapp 71%
- Interesse am Importgeschäften aus Russland – ca.17%

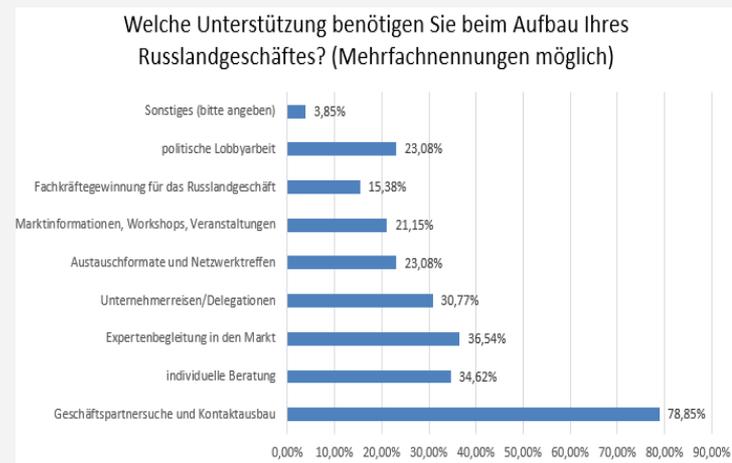


## Unternehmen wünschen sich Unterstützung beim Markteintritt

- Wichtige Störfaktoren für das Russlandgeschäft



- Fast 80% der Unternehmen benötigen Unterstützung bei der Geschäftspartnersuche



## Russland bietet für die deutschen Unternehmen ein großes Marktpotenzial

### Zukünftige Geschäftsbeziehungen mit russischen Partnern

(Mehrfachnennungen möglich)





# Statements

Matthias Schepp & Pavel Rubtsov



WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG FÜR  
DEN LANDKREIS SPREE-NEIßE

Fördern. Vernetzen. Wachsen.





# Kooperationsprojekt „Russian Desk“

Silke Schwabe



WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG FÜR  
DEN LANDKREIS SPREE-NEIßE

Fördern. Vernetzen. Wachsen.



## Ziele des Projektes

- Intensivierung der Wirtschaftsbeziehungen zwischen Südbrandenburg und Russland
- Beförderung der Export- und Importaktivitäten
- Beförderung der Investitionstätigkeiten (Russische Unternehmen in Südbrandenburg, Südbrandenburger Unternehmen in Russland)
- Aufbau eines Südbrandenburger Unternehmensnetzwerkes „Geschäfte mit Russland“

Die Repräsentanz soll den Wirtschaftsverkehr in beide Richtungen abdecken und vorhandene personelle Ressourcen und professionelle Partner in Russland nutzen

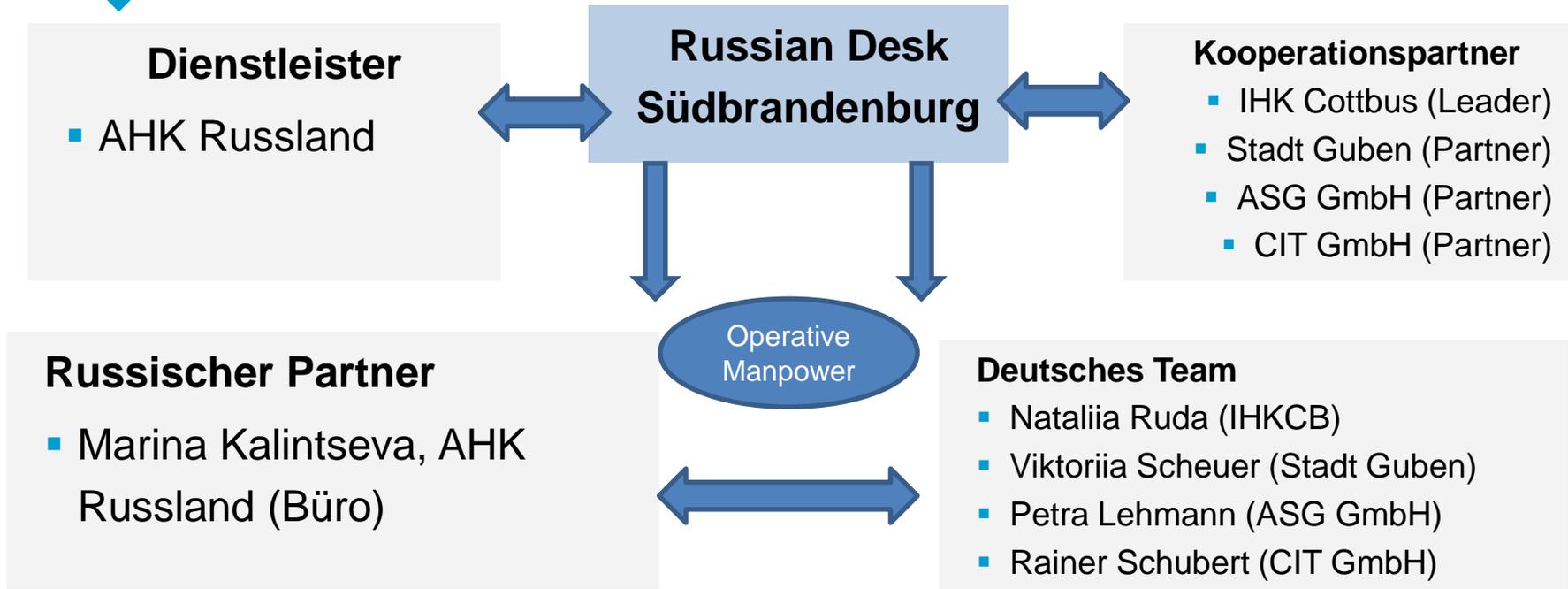


## Handlungsfelder Russian Desk

- Exporte nach Russland
- Importe aus Russland durch Südbrandenburger Unternehmen
- Investitionen bzw. Kooperationen Südbrandenburger Unternehmen in Russland
- Investitionen russischer Unternehmen in Südbrandenburg
- Niederlassungen russischer Unternehmen in Südbrandenburg

Die Repräsentanz soll den Wirtschaftsverkehr in beide Richtungen abdecken und vorhandene personelle Ressourcen und professionelle Partner in Russland nutzen

## Aufbauorganisation Russian Desk



Die Tätigkeiten und Aufgaben der Partner werden voneinander abgegrenzt und entsprechende Verantwortlichkeiten festgelegt



## Rollenverteilungen

### Partner Russland

- Unterstützung Südbrandenburger Unternehmen beim Marktzugang in Russland
- Investitions- und Kooperationspartnersuche in Russland
- Ansiedlungsberatung und Begleitung Südbrandenburger Unternehmen
- Identifizierung russischer Unternehmen für Marktzugang in Südbrandenburg



### Team Deutschland

- Unterstützung russischer Unternehmen beim Marktzugang in Südbrandenburg
- Investitions- und Kooperationspartnersuche in Südbrandenburg
- Ansiedlungsberatung und Begleitung Russischer Unternehmen
- Identifizierung Südbrandenburger Unternehmen für den Marktzugang in Russland

### Gemeinsame PR-Aktivitäten

## Ansprechpartner für Unternehmen



**Viktoriya Scheuer**  
**Stadt Guben**  
Telefon: 0356 15132 480  
E-Mail:  
[viktoriya.scheuer@wohnen-in-guben.de](mailto:viktoriya.scheuer@wohnen-in-guben.de)

**Rainer Schubert**  
**Centrum für Innovation und  
Technologie GmbH (CIT)**  
Geschäftsführer  
Telefon: 0356 269 2410  
E-Mail: [schubert@cit-wfg.de](mailto:schubert@cit-wfg.de)



**Petra Lehmann**  
**ASG Spremberg**  
Geschäftsführerin Zweckverband ISP und  
ASG Spremberg GmbH  
Telefon: +49 (0)3561 437 23000  
E-Mail: [p.lehmann@asg-spremberg.de](mailto:p.lehmann@asg-spremberg.de)



## Ansprechpartner für Unternehmen



**Nataliia Ruda**

IHK Cottbus

Kompetenzfeld: Unternehmen begleiten

Telefon: +49 (0)355 365 1312

E-Mail: nataliia.ruda@cottbus.ihk.de

**Marina Kalintseva**

AHK Russland

Repräsentantin der Region Südbrandenburg  
in Russland

Telefon: +7 (495) 234 49 50 - 2990

Mobil: +7 (985) 190 05 91

E-Mail: kalintseva@russland-ahk.ru

